

**Vi spelar in
detta möte!**

Informationsmöte

Utlysningen "Matchning för innovation: affärsdrivet innovationssamarbete mellan kunskapsintensiva startupbolag och etablerade organisationer" - 2024

Vi som jobbar med satsningen



Samer Yacoub
Utlysningsansvarig



Hilda Hellgren
Internationella avdelningen



Carl Naumburg
Ekosystem

Agenda

1. Genomgång av utlysningen
2. Frågor



Bakgrund

- **Historik***
- **En del av kommande program för acceleration och Öppen Innovation för ekosystem**

Vinnova bidrar med:

- **Kvalitetsgranskning av processer och verksamhet**
- **Finansiering**
- **Bidrar till startupbolagens affärsförmåga och storbolagens innovationshöjning**



Definitioner

- **Startupbolag (startups/scaleups):** Sverigebaserade, kunskapsintensiva småbolag som skalar upp sin affär internationellt. Behov: utveckla & validera erbjudande, affärsmodell & säljprocess. Unga småbolag = bolag yngre än 10 år med max. 20 anställda.
- **Etablerade organisationer:** privata företag, offentliga organisationer.
- **Intermediär:** tillhandahåller aktiviteterna med startupbolag/etablerade organisationer beskrivna i utlysningstexten.
- **Matching (matchmaking):** kontakt fås mellan startupbolag & etablerad organisation genom kvalificerad matchningsprocess -> samarbetsform kring innovativa lösningar.
- **Innovationssamarbete:** samarbetsformer där startupbolagets nya lösningar svarar mot behov & efterfrågan hos etablerade organisationer – t.ex. piloter, så kallade proof of concept o.dyl.



Vad vi vill åstadkomma

- Öka affärssamarbeten mellan startup-bolag med tillväxtpotential & etablerade organisationer
- Hjälpa unga innovativa företag att öka takten i sin kommersialisering & accelerera innovativa lösningar närmare marknad
- Möjliggöra att etablerade organisationer får sina uttalade innovationsbehov uppfyllda,





Vem kan söka?

- **Enskilda aktörer**
- **Konsortier**

Erfarenheter:

- ✓ **arbetat med startupbolag**
- ✓ **tillgång till nätverk där startupbolag finns**
- ✓ **tillgång till industrinätverk & andra organisationer**
- ✓ **erfarenhet av att sammanföra startupbolag & organisationer**
- ✓ **vana av olika branscher**
- ✓ **rikstäckande verksamhet**

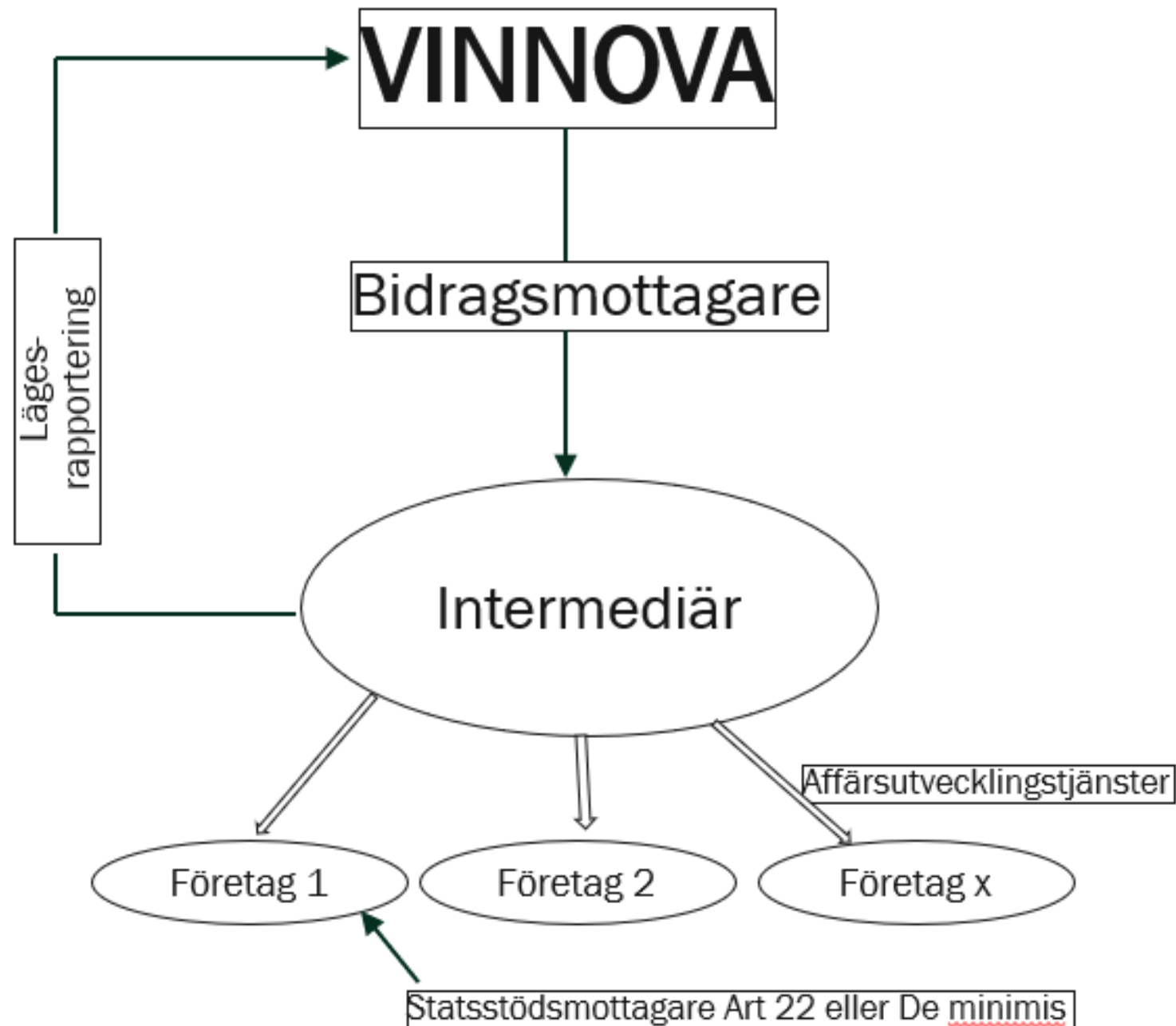
Exempel: Sökandes aktiviteter

- Kvalitetssäkra att startupbolaget är i rätt mognadsfas för en framgångsrik matchmaking
- Coachning inför själva matchmaking-processen
- Stöd kring etablering av "proof of concept"/pilot samt eventuella anpassningar inom ramen för samarbetet med de etablerade organisationerna
- Uppföljning av samarbete och relation som resultat av matchmaking-processen
- Aktiviteter som syftar till att öka startupbolagens internationella samarbeten med etablerade organisationer



Finansieringsmodell

- Innovationsbolagen mottagare av det statliga stödet – inte intermediären
- Innovationsbolagen måste uppfylla kraven för statsstöd enligt någon av 2 stödgrunder
- Värdet för intermediärens tjänst ska anges i mall för projektbeskrivning



Stödgrunder

- Enligt artikel 22 i Kommissionens förordning (EU) nr 651/2014 av den 17 juni 2014 (det allmänna gruppundantaget, GBER), samt 7 § förordningen (2015:208) om stöd till forskning, utveckling samt innovation.
- För det fall företaget inte räknas som ett nystartat företag enligt artikel 22, ges stödet i stället som de minimi till företaget enligt Kommissionens förordning (EU) nr 2023/2831 om stöd av mindre betydelse.



Hur mycket kan ni söka?

- Utlysningens totala budget är 30 MSEK
- Beslut tas i konkurrens
- Portföljperspektiv tillämpas på ansökningarna

2025	2026	2027
Upptill 10 miljoner	Upp till 10 miljoner	Upp till 10 miljoner



30 miljoner i
budget för
utlysningen

Bedömningskriterier

- **Potential**
- **Aktörer**
- **Genomförbarhet**
- **Hållbarhet och jämställdhet**



Bedömningskriterier

Potential – verksamhetens processer, resultat och effekter

- Väldefinierade tjänstepaket för kvalificerad matchning
- Kopplar till tydliga innovationsfaser
- Redogör för det genererade värdet för parterna
- Angreppssätt anpassade för flera olika branscher
- Rikstäckande förmåga för intag av parter
- Internationella samarbeten

Aktörer – Intermediärens organisation, resurser, och bevisade driftförmåga

- Integrerad i nationella och internationella innovationsekosystemen och-verkar i samma nätverk som de startupbolag
- Delaktig i flera branschnätverk och har etablerade relationer
- Bevisad kapacitet i egen personal och delvis externa rådgivare att utföra matchmaking
- Projektledarens tidigare erfarenhet

Bedömningskriterier

Genomförbarhet – verksamhetens projektplan för att nå dess resultat- och effektmål

- **Realistisk projektplanen i förhållande till budget.**
- **Måluppfyllelse baserat på metodik, milstolpar och nyckeltal.**
- **Processuppföljning och verksamhetsanpassningar baserat på förändrade kund- och marknadsbehov**

Hållbarhet och jämställdhet

- **Bidra till klimatomställning .**
- **Relevant kompetens inom hållbarhet.**
- **Könsfördelning i projektteamet.**
- **Projektets resultat bidrar till ökad jämställdhet.**

Viktiga datum

Interna och externa
experter läser och
bedömer ansökningar

Sökande kan vid behov kallas
till intervju (11-13 november)

20 – 22 november
Start för finansierade
intermediärer.

31 oktober
Sista ansökningsdag kl.
14:00

8 november – 19 november
Beredning och besked
Beslut ut 19 november

Bedömningsmöten

Viktiga länkar

- [Vinnova årsredovisning 2023](#)
- [Vinnovas inspel till Fol-proposition 2024-2028 | Vinnova](#)
- [Horizon Europe guidance on gender equality plans - Publications Office of the EU \(europa.eu\)](#)
- <https://implicit.harvard.edu/implicit/takeatest.html>
- [Hitta rätt erbjudande om finansiering | Sök bland Vinnovas erbjudanden | Vinnova](#)
- [Matchning för affärsdrivet innovationssamarbete med startupbolag | Vinnova](#)
- [Företagsinitierade innovationshubbar i Sverige | Vinnova](#)

Tack!

Ansök här: [Vinnovas e-tjänster](#)



vinnova.se



[company](#)
[/vinnova](#)



[/vinnovase](#)



[/vinnovase](#)

VINNOVA
Sveriges innovationsmyndighet

Utlysningsansvarig: samer.yacoub@vinnova.se

Frågor?

